

# BEMTAŞ, KULE VİNÇ SEKTÖRÜNDE UZMANLAŞMAYA DİKKAT ÇEKİYOR

**Ç**elik kontriksiyon ve sanayi tesisleri inşaat alanında 1985 yılında bir aile şirketi olarak kurulan Bemtaş, o dönemlerde Suudi Arabistan, Libya gibi ülkelerde de faaliyetlerini sürdürerek bir çok projeye imza atar. Kule vinç satışı konusundaysa sektöre bir tesadüfle giren Bemtaş, 10 yıl önce bünyesinde bulunana kule vinçlerini yenilemek amacıyla satışa çıkarır, firmalardan gelen talep çok olunca da bu faaliyeti profesyonel anlamda sürdürme kararı alır. Bu hedef doğrultusunda Portekizli Soima firmasıyla distribütörlük anlaşması yapan Bemtaş bugün kule vinç sektöründe Türki Cumhuriyetler ve çoğu Arap Ülkeleri de dahil olmak üzere aranan bir firma konumuna geldi.

Şirket politikası gereği yalnızca kule vinç satışı gerçekleştirdiklerini ifade eden Bemtaş Genel Müdürü Candar CAN, "Piyasada bu sektörde faaliyet gösteren ama kule vinç dışında her türlü ikinci el iş makinesini satmaya çalışan firmalar var. Fakat böyle bir kaç işte birlikte çalışıldığında tek bir üründe yoğunlaşamadığını düşünüyorum. Örneğin satış sonrası teknik aksaklıklar oluşabiliyor ve bu durum müşterilerde sıkıntı yaşıyor. Biz aksine bütün enerjimizi ve uzmanlığımızı sadece kule vinç üzerine yoğunlaştırıyoruz" diyor.

Ürün gurubunda 2, 3, 4, 6 ve 8 tonluk kulevinçler bulunan Bemtaş'ın 4 tona kadar olan kule vinçleri genellikle küçük çapta konversiyonel, plywood, ahşap kalıp vs. ile uygun projeler için tercih ediliyor. 6 ve 8 tonluk makineler ise

genellikle tünel kalıp sistemi ile yapılacak binalar ve çelik kontriksiyon yapılar için öncelikli tercih edilen makineler arasında yer alıyor. Kule vinç konusunda alt yapı çalışmalarına hız vererek yedek parça imalatı ve teknik servis desteği konusunda uzmanlaşmaya giden firma geçtiğimiz yıl içerisinde yurtiçi 25, yurtdışı 10 adetlik satış hedefini aşarak

**Kule vinç satışı konusunda sektöre bir tesadüfle giren Bemtaş, 10 yıl önce bünyesinde bulunana kule vinçlerini yenilemek amacıyla satışa çıkarır, firmalardan gelen talep çok olunca da bu faaliyeti profesyonel anlamda sürdürme kararı alır...**

iç piyasaya 27, dış piyasaya ise 14 adet satış gerçekleştirdi.

Bu yıl için hedeflerini büyüten Bemtaş, iç piyasaya en az 70 adet, dış piyasaya ise 30 adet olmak üzere toplam 100 adet kule vinç satışı gerçekleştirmeyi hedefliyor. "Türkiye kule vinçle yeni tanışmış bir ülke. Bahsettiğimiz satışlar

aslında 70 milyon nüfuslu ülkemiz için gerçekten küçük rakamlardır. Son bir buçuk yıl içerisinde Türkiye'ye yurt dışından giriş yapan kule vinç sayısı 350 adet civarındayken, İtalya, İspanya, Almanya gibi bir Avrupa ülkesinde bir yılda ülkeye giren kule vinç sayısı 2 bin adete yaklaşmaktadır. Dolayısıyla kule vinç kullanımının hızla yaygınlaştığı Türkiye, Avrupalı kule vinç üreticileri için çok büyük ve çok ciddi bir pazar oluşturmaktadır" diyen Can, bu bağlamda dünya pazarlarına açılarak küresel ölçekte faaliyetlerini arttırmayı hedeflediklerini aktardı.

Kule vinç satın alırken müşterilerin de dikkatli olması gerektiğini ifade eden Can, "Kule vinç ihtiyacı olan firmaların üzerinde durması gereken en önemli konu şudur; Amaç makina almak olmamalı, doğru makineyi almak olmalıdır. Çünkü alacak olduğunuz bir makine size uzun yıllar hizmet verecektir. Bu nedenle satış sonrası teknik servis desteği büyük önem taşımaktadır. Çünkü arıza yapmayan makine yoktur. Kullanıcı için en önemli kriter bu gibi olumsuz durumlarda bu sorunu en kısa sürede çözecek profesyonel destek ihtiyacıdır.

Biz Bemtaş olarak bu desteği müşterilerimize her zaman sunduk ve sunmaya da devam edeceğiz. Bunun yanında makinenin imalatçı garanti süresi de önemlidir. Bizim ürünlerimizin üç yıl imalatçı garantisi vardır. Ayrıca bir çok yedek parça üretimini yurtdışına bağımlı kalmaksızın kendi münyemizde sağlayabilecek kapasitedeyiz. Bu müşterimize zaman kazandırdığı gibi bize de güven kazandırmaktadır" şeklinde konuştu.